



ALMA
ALMATY MANAGEMENT
UNIVERSITY
— Powered by —
Arizona State University

Мы делаем мир лучше
через развитие
образования,
исследований и
предпринимательства

almau.edu.kz

Успешные кейсы коммерциализации

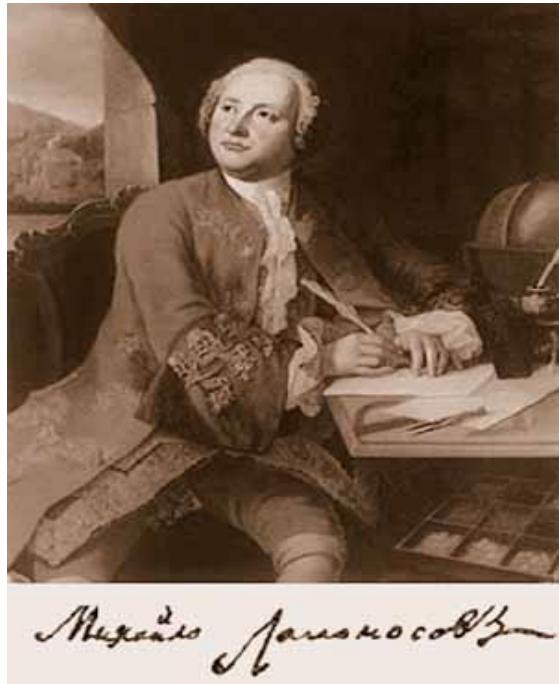


Кендрик Д. Уайт
Советник Ректора

АЛМАТЫ МЕНЕДЖМЕНТ УНИВЕРСИТЕТ
24.08.2022

Что Такое Инновационная Экономика XXI Века?

**“Одинокий исследователь, восклицающий
«Эврика!» от озарения , – исторический реликт.” ***

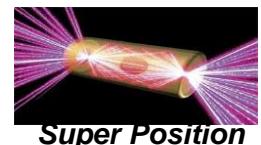
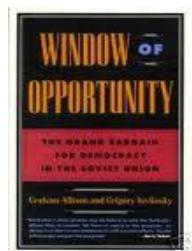


«Процесс исследований сложен, конкурентоспособен, дорогостоящ и ДОЛЖЕН происходить в сотрудничестве». *

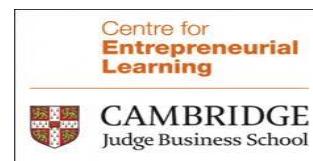
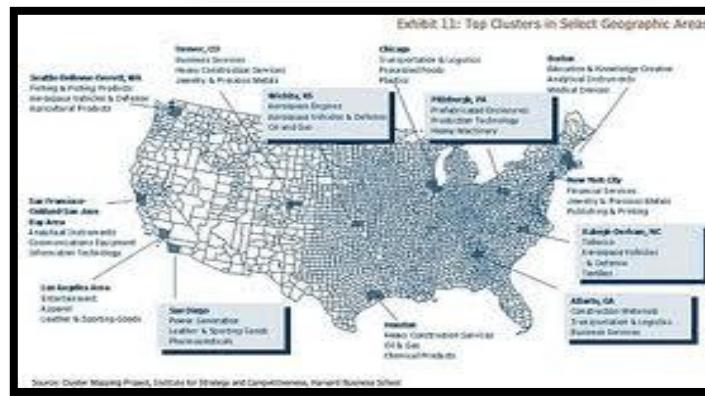
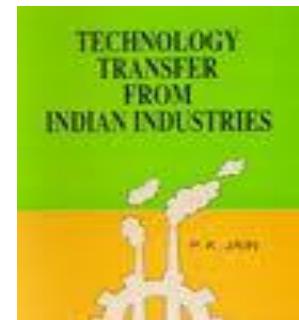
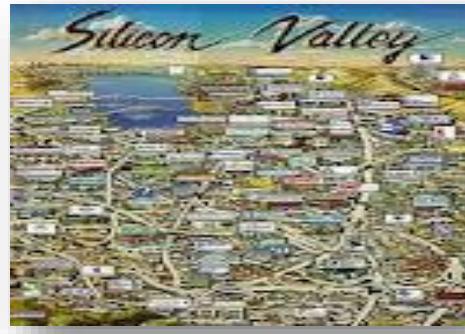
1992 – 2008 гг. – Работа с Предпринимателями Началась



Kellogg
School of Management



2008 – 2012 года. Успешный Опыт. Модернизация в России



В среднем 10-12 проектов в год проходят полный цикл финансирования и поддержки в одном Центре (ЦОП) (от 50 до 250 тыс. дол. на проект)

В течение последующих 5-7 лет около 35% проектов превращаются в успешные стартап компании и получают последующее внешнее венчурное финансирование в сумме в 20 раз превышающей первоначальные затраты Центра на их поддержку

	Центр ЭАП	Дата основания	Лет на рынке	Размещенный начальный капитал	Выплаченный грантовый фонд	ЦЭАП сотрудники и менеджеры	Наставники и эксперт. советники, неполн. раб. день	Всего рассмотрено проектов	Средн. кол-во проектов в год	Всего проектов, получивших фонды	Среднее кол-во проектов, получивших фонды/ в год	Кол-во лицензионных соглашений по новым технологиям	Кол-во стартапов, получивших доп. финансирование	Последующие инвестиции
1.	MIT Deshpender Центр	сент 2002	8	\$17.5 млн.	\$10.0 млн.	7 сотр./ полный раб. день	100+ местные консультанты	500+	62.5	80+	10	1	20	\$180 Млн.
2.	UCSD Von Liebig Центр	сент 2001	9	\$10.0 млн	\$3.8 млн.	4 сотр./ полный раб. день	9 эксперта ЦЭАП неполн. раб. день	200+	22.2	70+	8	22	26	\$87.0 Млн.
3.	Университет Колорадо TTO -POC	1994	16	н/д	\$10.0 млн.	10 сотр./ полный раб. день	50+ местные консультанты	н/д	н/д	141	9	31	53	\$226.7 Млн.
4.	Университет Юты Com'l Office (TCO)	1967	43	н/д	н/д	29 сотр./ полный раб. день	Неск-ко местных консалт. фирм и экспертов, оплачиваемых из грантов UofU и VC's	н/д	н/д	н/д	н/д	2004-2008 124	2004 – 2008 70	2003 – 2008 \$98.0 Млн. лиценз. вознаграждение
5.	Innovation Works, Питтсбург, PA	1999	11	н/д	\$40.0 млн. финансирование посевное и грантовое	15 сотр./ полный раб. день	4 неполн. раб. день ответств. работники на местах	2,000+	182	100	10	н/д	н/д	н/д

2012 - Программа 5/100 Модернизация Российских Университетов

Применение международных “лучших практик” коммерциализации технологий



- Investing in Public & Private sector R&D
- Modernizing university tech transfer & IP legislation
- Creating networks of commercialization support centers



EURECA PROGRAM IS BEING IMPLEMENTED WITH THE SUPPORT OF THE US-RUSSIA FOUNDATION FOR ECONOMIC ADVANCEMENT AND THE RULE OF LAW (USRF)



RANKINGS USA SEED ACCELERATORS



2012-2016 гг. Системная Инфраструктура. Изменения в Российских Университетах

Создана структура поддержки комплексной инновационной экосистемы: 2012-2016

Более 30 000 студентов, 19 кафедр,
136 кафедр и 6 научно-
исследовательских институтов



Научный центр РАН
(5 институтов РАН при
ННГУ)



Суперкомпьютер
«Лобачевский»



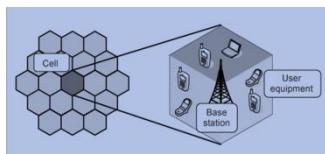
- Студенческий Бизнес-инкубатор
- Клуб предпринимателей
- Программы обучения on-line
- Мастер-классы
- Конкурс Бизнес-планов (Pitch)



2012 – 2016 Программа 5/100 Модернизация Российских Университетов



Все текущие затраты по функционированию ЦКТ ННГУ и оплате труда 32 сотрудников, занятых на полной ставке, осуществляются за счет программы модернизации 5/100.



Идея

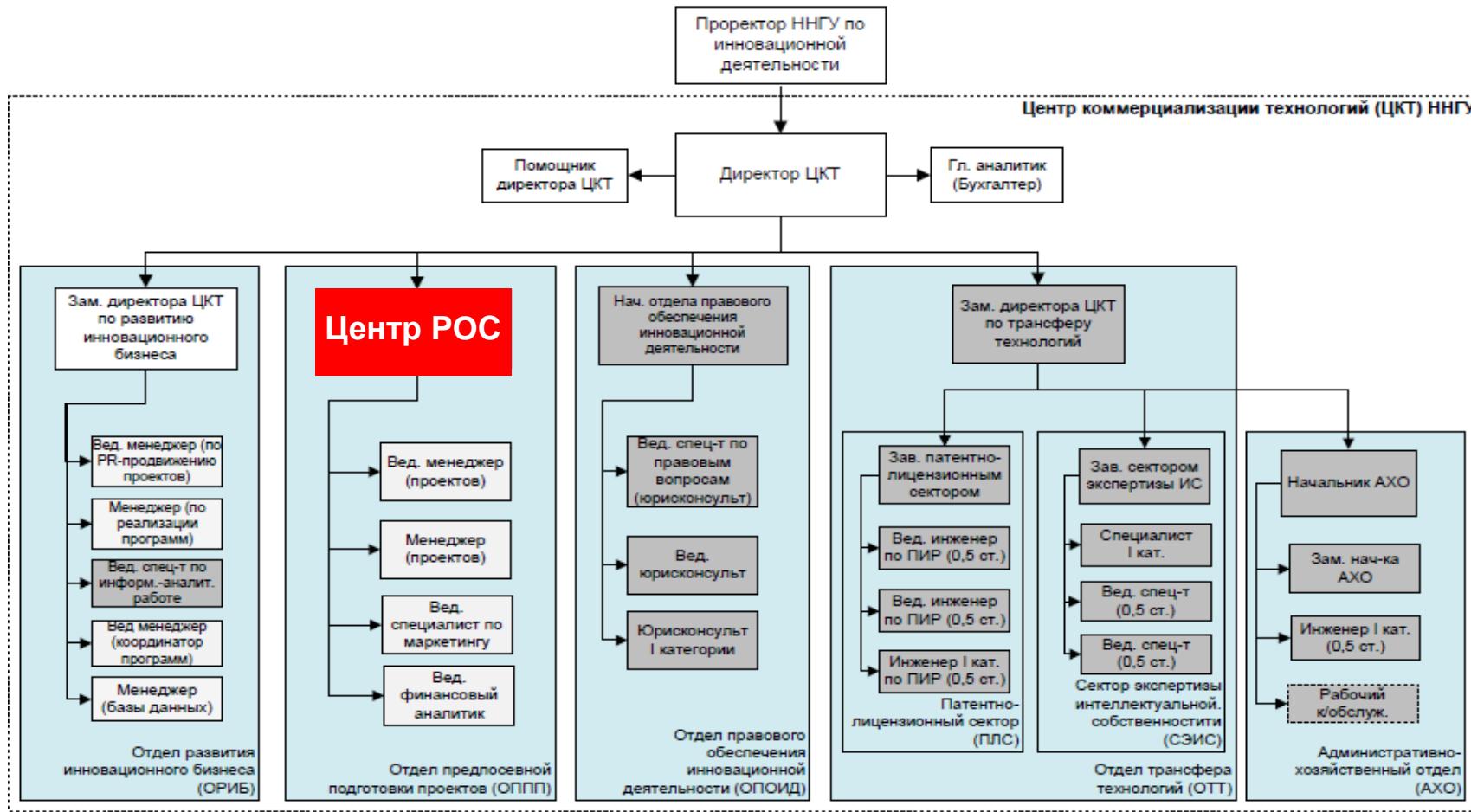


Модель/прототип проекта



«Упакованные проекты»

Инфраструктура Трансфера Технологий



Сотрудники ННГУ

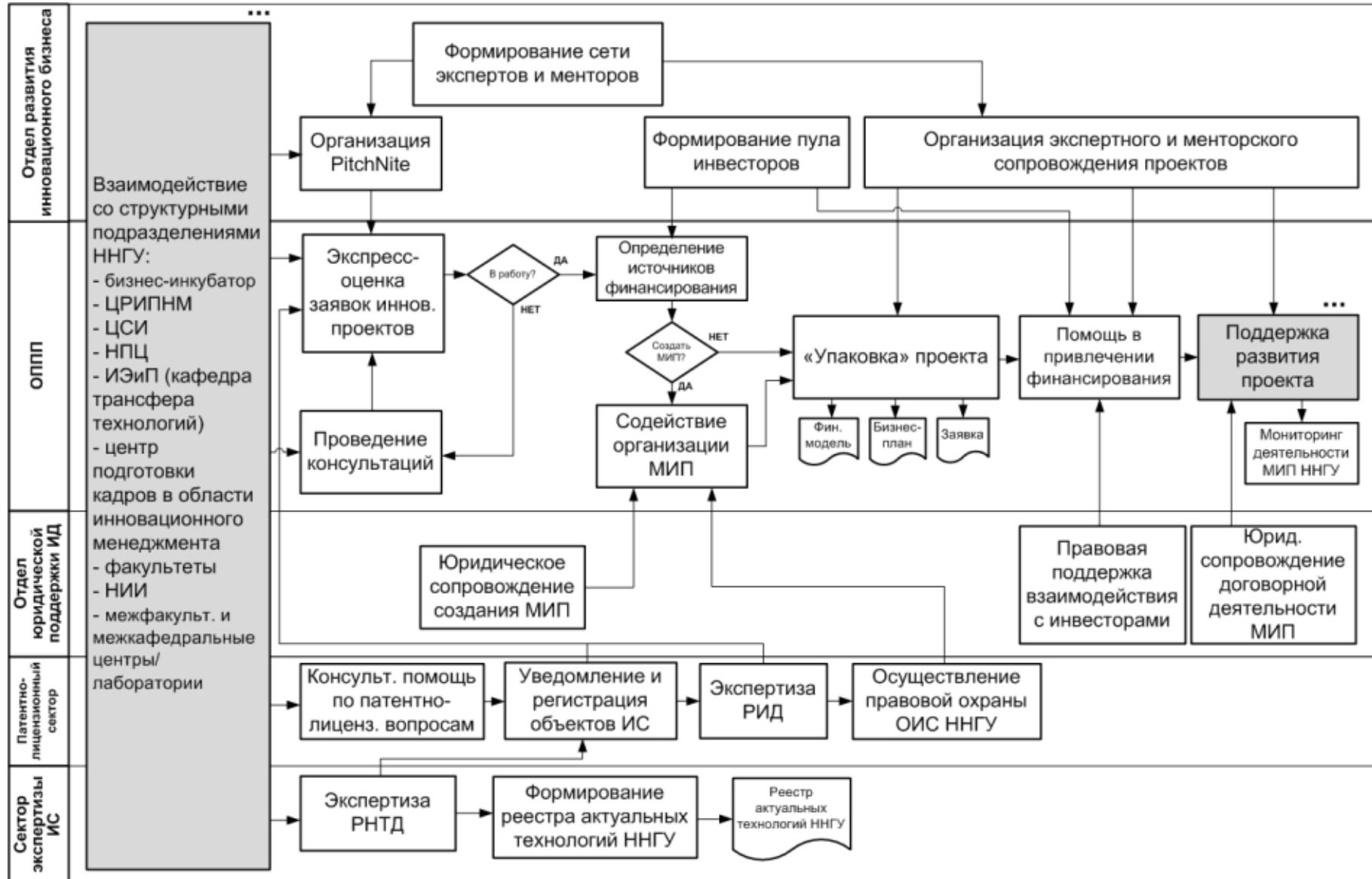
Запрашиваемые дополнительные места для ЦКТ

Как это будет работать?

Proof-of-Concept (POC) /оценка жизнеспособности коммерциализации



Схема процесса оценки, отбора и подготовки инновационных проектов



2013 - 2015 – 100's of events promoting entrepreneurship



Первый ежегодный фестиваль молодежных инноваций: 18 ноября – 12 декабря 2014

Более 1 000 участников из 17 российских вузов, более 200 инновационных и бизнес-проектов посетили свыше 50 образовательных мероприятий и мастер-классов



InnoBusiness

Quick Pitch Competition for Start-Ups

2015 – четвертый ежегодный конкурс

Более 200 участников из ННГУ и ПНИПУ, 17 представителей проектов выиграли стажировку в Пурдью, США,



МАСКОЧИЛА ТЕОРИЯ?
ХОЧЕШЬ НАЙТИ КОМПАНИЮ
ДЛЯ ДАЛЬНЕГО СОВЕРШЕНИЯ ИДЕИ БИЗНЕСА?
НЕТ СВОЙ ИДЕИ, НО ХОЧЕШЬ
ШПОРУНГИТЬ РЕАЛЬНЫМ ПРОЕКТОМ?

Подключайся к первой он-лайн игре в ННГУ:
iGENERATION
ИННОГРАД 2.0

Приглашаем участников открытия: с 1 октября на сайте www.i-generation.ru

10 лучших
предпринимательских
команд университета

КОНКУРС

ЗАНИМАЕШСЯ НАУКОЙ?
НЕ ЗНАЕШЬ, КАК ЗАПОЛНИТЬ
ЗАЯВКУ НА ГРАНТ?
БОИШЬСЯ СЛОВ «БИЗНЕС»,
«ИННОВАЦИИ»?

Подключайся к игре!

Цель конкурса – научиться использовать инструментами игрового поля, спонсорские средства, кураторов и мастеров, чтобы 10 лучших команд представили свою идею проекта реального бизнеса и представить ее реальным партнерам.

ПОБЕДИТЕЛЕЙ ЖДУТ ЦЕННЫЕ ПРИЗЫ

Положение участников на сайте www.i-generation.ru

ПОБЕДИТЕЛЕЙ ЖДУТ ЦЕННЫЕ ПРИЗЫ

2015 – третий ежегодный конкурс

Более 300 участников, представители 100
команд и 43 готовых бизнес-плана



Генеральный партнер: Финансовые партнеры: Стратегические партнеры:



Программа развития
деятельности
студенческих объединений
ННГУ



Regional Partners:



Корпоративные партнеры:



Co-organizers:



Business Incubator

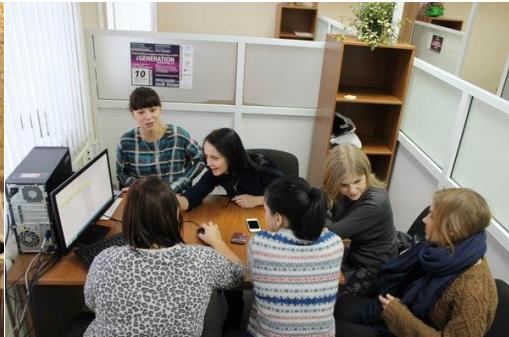


Business needs

Students

Ideas

Innovators &
Start-ups



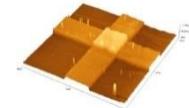
Digital fingerprints



ООО «Biotechnology
center»



Creative agency



ООО «RINFOs»



Бизнес ланч
город солнца

Летняя экономико-правовая
школа при НГУ им. Н.И. Лобачевского



Cooking classes «4K»

Структура оценки нового проекта и «упаковка»



Industry Advisory Board

Отраслевой Консультативный Совет

Наши Корпоративные Стратегические Партнеры, поддержавшие учебные и образовательные мероприятия в 2014. Мы планируем развивать это партнерство в 2015 году и далее



Основные задачи ЦКТ и Отдела предпосевной подготовки проектов

Итоги РОС центра ННГУ за 2013-2016 гг.:

- Рассмотрено 500 новых проектных заявок
- 200 проектных команд приняли участие в программах обучения и акселерации
- Официально запущено 22 новых высокотехнологичных стартапа
- 400 млн рублей выделено на грантовое финансирование трансляционных исследований
- 2 проектные группы обеспечили инвестиции третьих лиц на сумму более 100 млн рублей.



Основные задачи ЦКТ и Отдела предпосевной подготовки проектов

РОС работает как ключевой элемент в инновационной инфраструктуре университета, поддерживая развитие новых идей, исходящих от студентов и преподавателей, в коммерчески жизнеспособные бизнес-решения

1. Способствовать студенческому предпринимательству и творческому мышлению;
2. Поддержка междисциплинарных и межведомственных исследований и создание команды;
3. Объединить студентов-исследователей и преподавателей для работы над общими целями;
4. Оценивать глобальные рыночные и технологические тенденции - предугадывать;
5. Создание дорожных карт защиты и коммерциализации интеллектуальной собственности для университетских проектов;
6. Максимально увеличить ценность портфеля интеллектуальной собственности университета



Примеры описания проектов из РОС ННГУ

I. Company Information	
Company Name	RiCo LLC (Nizhny Novgorod, Russia)
Project name	Portable wireless IR pyrometer for medical usage
Project leader	Igor Nikiforov, Ph.D.
Contacts	Email: igor.nikiforov@inbox.ru Phone: +79051918786
Company history and achievements	Spin-off company of Lobachevsky State University of Nizhny Novgorod, established in 2010. In 2012 RiCo participated in program START. In 2012 pyrometer has been tested in Nizhny Novgorod Institute of Traumatology and Orthopedics. In 2012 developed methods for differential diagnosis of degenerative and inflammatory processes. In 2013 first sales of pyrometer
II. Project Information	
Technology/product description	Schemes and photos
New type of device for biomedical research (precise measurement of temperature) is proposed. It can be used for the differential diagnosis of degenerative and inflammatory processes during clinical examination and prophylactic examinations of the population, with evaluation and selection of treatment and the timing of recovery.	
Value for customers	
<ul style="list-style-type: none"> Out of the box and easy to use Can be used for medical diagnostics Easy to integrate in existing process 	
Key advantages	
<ul style="list-style-type: none"> High accuracy (0.05 Celsius degree) Speed of recording and processing information Light pointer can be used in ophthalmology Wireless communication with PC PC software for analysis and processing data Open and extendable communication protocol with PC 	
Potential customers and market opportunities	Comparison with competitors
<ul style="list-style-type: none"> Hospitals Burn centers Institute of medical and biological profile Cosmetology Veterinary clinics Other industries (technology) that require remote temperature measurement with high precision 	<ul style="list-style-type: none"> High accuracy and stable results Wireless extendable and open communication PC protocol Developed methods for differential diagnosis of degenerative and inflammatory processes during clinical examination Inexpensive compared with competitors Software customized for medical usage (patient record, reports and results of medical examination and other)
Current status of technology/product	Papers and patents
<ul style="list-style-type: none"> Start small-scale production Develop pyrometer in new form-factor Start implementation of patented technology for determining an object emissivity Improve quality and scope of pyrometer Research new medical methods of differential temperature diagnosis 	<ul style="list-style-type: none"> Patent #2437069 (RU), 20.12.2011. Patent #234533 (RU), 27.01.2009. Patent #70987 (RU), 20.02.2008. Over 15 scientific papers in Russian and international journals. Participation in the Russian and international conferences and exhibitions
Goals of visit to USA	Potentially interesting types of US contacts
<ul style="list-style-type: none"> To demonstrate technology/product to potential customers To investigate US market To find partners and/or investors 	<ul style="list-style-type: none"> doctors and biologists developers and manufacturers of medical equipment/devices distributors of medical equipment/devices

I. Company Information	

II. Project Information	
Technology/product description	Schemes and photos
DK composed of chips, the reagent kit and the optoelectronic detector thermo software required for the registration, processing and analysis of ongoing diagnostic. It allows you to identify a human blood samples messenger RNA testicular cancer gene.	
Value for customers	
With high reliability (95%) determines in 1-2 stages all socially significant cancer. It minimizes the risk of medical errors. It is affordable, reliable, easy to absorb an average medical staff. It is designed for screening.	
Key advantages	
- 20 tumor markers on a single chip; - Low price analysis for the patient (forecast) - \$ 14; - The reasonable price of the complex; - The capacity of 100 chips / hour; - PC control and opto-electronic unit; - Storage of results; - Modifications for fixed and mobile laboratories.	
Potential customers and market opportunities	Comparison with competitors
- hospitals; clinical and immunological laboratories of medical institutions in various fields; - institute of medical and biological profile; - Sales (Russia, the forecast) - \$ 187 million / year ..	- «OM-Biochip» for the simultaneous quantification of 6 markers of cancer. - Lumines (U.S.) for multiplex analysis of tumor markers and growth factors based on the technology of x-MAR - 6 markers.
Current status of technology/product	Papers and patents
Prototypes of the DC, in October 2013, planned clinical trials in the Regional Hospital, Semashko, N. Novgorod	- more than 10 articles in national and international journals; - detector design is framed as a know-how; - Patent Pending (Russia) № 2012144891 from 22.10.12.
Goals of visit to USA	Potentially interesting types of US contacts
- To demonstrate technology/product to potential customers - To investigate US market - To find partners and/or investors - Etc....	- doctors and biologists - developers and manufacturers of medical equipment/devices - distributors of medical equipment/devices - Представители страховых компаний

I. Company Information	

II. Project Information	
Technology/product description	Schemes and photos
Hardware-software system, built with using of wireless sensor network technology, allowing the measurement and forecasting of parameters of atmosphere and related media with spatial resolution of several meters	
Value for customers	
Correct weather information in the place of interest in the time of interest	
Key advantages	
- High space resolution of weather and microclimate parameters - Enhancement of forecasting for system placed on monitoring area during long time	
Potential customers and market opportunities	
- Farmers - Landscape designers - Sportmen (yachtsmen, paragliders, climbers etc.) - The owners of estates - The owners of recreational territories and objects	- Traditional weather monitoring and forecasting methods space resolution – more than 20-30 square kilometers
Current status of technology/product	Papers and patents
There are prototypes of the system elements and algorithms. About 1 year to market output.	- Proposed technology - 1-10 meters (but on localized object)
Goals of visit to USA	Potentially interesting types of US contacts
- To demonstrate technology / product to potential customers - To investigate US market - To find partners and/or investors	- A lot of scientific papers; participation in the Russian and international conferences; - 2 patents of RF
	- Distributors of the meteorological equipment - Investors - Farmers, landscape designers etc.

Практический пример:
«РиКо» Портативная
беспроводная связь
ИК-пиromетр

Тематическое
исследование: «Роза»
Биочип для
обнаружения рака

Тематическое
исследование:
«Метео»

Pipeline Project Example #2: Super Position

Project industry:

- The technology potentially represents a scientific breakthrough in advanced telecommunications, tapping unlimited global markets in IT, telecom, navigation, radar, sensing and other markets using WKB plasma laser transmission methods;
- Space station transport & communication, weather & photo information transmission, atmospheric optical communications as an alternative to fiber optic; high speed navigation and communications in complex weather conditions; Human-Cloud-Human instant communications;



Project description:

- The highly advanced and proprietary technology developed by the Institute of Atmospheric Optics and its scientific team in Tomsk, Russia, have created a mechanism to eliminate the problem of atmospheric interference in Earth-Space-Earth transmissions .



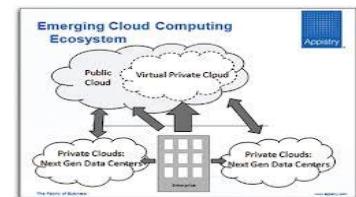
Company history:

- Private company founded in Nov 2011, including the leading Scientist, Prof. Vladimir P. Loposive, the Institute, of Atmospheric Optics, an American Angel investor, and key team members of the R&D group;
- Secured patents on IP in Russia, and contributed to the legal company;
- Dedicated R&D Lab established in Tomsk,



Project forecast:

- Further R&D required for project year years 1 – 3, followed by first potential cash flows, and break even in year 4 with growing cash flows and profitability after that.
- Several leading domestic and global strategic partners have expressed interest in helping to develop this project



Financial data:

- Secured first Skolkovo Grant for 5.0 Mio rubles in mid 2012 for preliminary R&D and IP protection;
- Next Step – prepare for Skolkovo grant of 30.0 Mio to be matched with private co-investment of 10.0 Mio rubles and to be approved in 2013 to cover next two years of R&D efforts;



Skolkovo Case Study: Superposition Plasma Laser

Superposition
 Legal entity in the form of "OOO" (Ltd), Tomsk, Russia

Aug 27 2013

Sk
 Skolkovo

The Market

Magnet-multipole laser in high frequency spectrum for reliable communication on Earth-to-space-to-Earth bands.

Business Status

- Proof of concept
- Product development
- Revenues, before breakeven
- Revenues, profitable

Skolkovo Status

- Stage 1 (to do proof of concept)
- Stage 2 (to do early testing)
- Stage 3 (to do late testing)
- Space
- Laser, terahertz and plasma technologies for the industrial applications (Nuclear Technologies);
- Complex ground control solutions and technologies (Space Technologies).
- \$0.17M grant approved; \$1M application is being developed

Market

Company/Business Concept.

The first license for the MM radiation generation technology will be sold in 2015. Three first MM lasers will be manufactured in 2016. By 2021 1% of ED lasers are planned to be replaced with MM lasers in the global market. Production of MM lasers will start in 2016 with sales of \$3.3M. By 2021 sales are expected to total \$1B.

Project/Technology

Implementation of two-dimensional parametric resonance between the frequencies of bi-harmonic light wave and electric dipole, magnetic multipole vibrational-rotational transitions of molecules. The novelty of the solution is achieved through self-organization of electron-ion nanoparticles ensemble in the molecular gas on the prepared electronic MM transition, on whose frequency MM generation radiation is self-agitated with anomalous magnetic properties.

Financials

MM	2011	12	13*	14*
Revenues	-	-	-	-
Net Income	-	-	-	-
Free Cash Flow	-	-	-	-
Tangible Assets	-	-	-	-
* forecast				

Patents

- Received 1 (Russia)
- Pending 1 (Russia)
- PCT -

Funding background

Financing Round	Round A
Invested to-date	\$1.5M
Invested to-date	tbd
Pending Needs, current round	\$1.5M
Ready Investment needed	\$0.5M
Expected share of the investor	tbd

Contact details

Super-position	Vladimir Lopasov, Head of R&D +7 (962) 780-8616 lopas@iao.ru
Skolkovo	Dmitry Schigolev +7 (495) 967-0148 (x2390) dschigolev@sk.ru

Investment Opportunity

Seeking \$1.53M funding structured as \$0.5M of equity investment, \$1M Skolkovo grant (application being developed) and \$0.03M Tomsk Region administration grant (application being developed) for prototype development and technology testing (2 years).

Business Status

- Proof of concept
- Product development
- Revenues, before breakeven
- Revenues, profitable

Skolkovo Status

- Stage 1 (to do proof of concept)
- Stage 2 (to do early testing)
- Stage 3 (to do late testing)
- Space
- Laser, terahertz and plasma technologies for the industrial applications (Nuclear Technologies);
- Complex ground control solutions and technologies (Space Technologies).
- \$0.17M grant approved; \$1M application is being developed

Market

Target Market size	\$30-50B (global) \$0.28B (Russia)
Target Market	MM and ED lasers and laser systems

Financials

\$M	2011	12	13*	14*
Revenues	-	-	-	-
Net Income	-	-	-	-
Free Cash Flow	-	-	-	-
Tangible Assets	-	-	-	-

* forecast

Patents

Received	1 (Russia)
Pending	1 (Russia)
PCT	-

Funding background

Financing Round	Round A
Invested to-date	\$1.5M
Expected pre-money valuation	tbd
Funding Needs, current round	\$1.53M
Equity investment needed	\$0.50M
Expected share of the investor	tbd

Contact details

Super-position	Vladimir Lopasov, Head of R&D +7 (962) 780-8616 lopas@iao.ru
Skolkovo	Dmitry Schigolev +7 (495) 967-0148 (x2390) dschigolev@sk.ru

IPOCA

International Proof of Concept Center Association

Founding Members:



Russian University Members

Key Goals & Objectives:

- Improving Results from State Funded R&D;
- Acceleration of technology commercialization;
- Development of trained tech transfer managers;
- Development of entrepreneurship potential;
- Improving links between business and academia;
- Developing innovative solutions for industrial use;

Key Problem - Lack of Funding!

2017 – MSU and Innopraktika Create the National Association of Technology Transfer (NATT)



Founders:

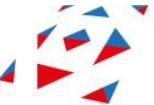
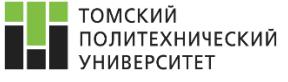


Иннопрактика

Int'l Partners :



NATT Supervisory Board Members:

<h3>Government Support</h3>  <p>МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ</p>  <p>Министерство экономического развития РФ</p>  <p>РОСПАТЕНТ ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЛУЖБА ПО ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ</p>  <p>МИНИСТЕРСТВО ЭНЕРГЕТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ</p>	<h3>Manufacturing and Banking Sectors</h3>  <p>МИНПРОМТОРГ РОССИИ</p>  <p>РОСНЕФТЬ</p>  <p>ГАЗПРОМБАНК</p>  <p>Транснефть</p>  <p>РОСАТОМ</p>  <p>НОВАТЭК</p>  <p>СИБУР</p>  <p>ИНГЕР РАОЕЭС энергия без границ</p>
<h3>Development Agencies</h3>  <p>RVC Russian Venture Capital</p>  <p>АГЕНТСТВО ПО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМУ РАЗВИТИЮ</p>  <p>РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР</p>	<h3>Universities</h3>  <p>ПОЛИТЕХ Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого</p>  <p>ТОМСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ</p>

- Мы стремимся понять потребности наших клиентов и найти решения, отвечающие их критериям
- Обширная сеть контактов по России и в ведущих инновационных кластерах мира помогает нам в поиске качественных высокотехнологичных проектов
- Мы ведем скрининг авторов НИОКР и выявляем молодые компании, ищащие инвестиции или готовые вливаться в компанию-инвестора
- Мы предлагаем оценку стратегий выхода на рынок и местных технологических тенденций
- Организуем визиты для знакомства с потенциальными партнерами из числа компаний, вузовских команд и экспертов в технологических областях



В нашем лице вы найдете конкурентный источник оперативной информации о высоких технологиях для комплексного решения проблем отрасли

Марчмонт обладает уникальным опытом в подготовке индивидуальных отчетов по исследованию рынка на основе технической сегментации и географии

- Большой опыт в нефтехимическом сегменте: поиск новых полимеров, катализаторов, композитов, адгезивных и биоразлагаемых материалов и решений для рециклинга
- Ищем широкий спектр проектов в таких областях, как искусственный интеллект и большие данные, машинное обучение, нейронные сети, компьютерное зрение, дополненная/виртуальная реальность
- Работаем на всех этапах разработки проектов от базовых научных разработок (TRL 1-3) до стадии демонстрации и запуска готового продукта (TRL 7-9)
- На рассмотрение клиента предоставляется краткое описание 10 – 20 проектов, из которых заказчик выбирает 4 – 6 максимально соответствующих его запросам; по ним мы готовим детальные отчеты. Последние направляются клиенту ежемесячно или ежеквартально в заранее оговоренных форматах, будь то технические отчеты или сверстанные цветные дайджесты

No.	Title	Description
MCP 11-18-77	Catalyzing benzene hydrogenation into cyclohexene to produce copolymers (using a new catalyst)	<p>A team has developed a new catalyst with a five-year lifetime, enabling the low-temperature hydrogenation of benzene into cyclohexene. The catalyst is a porous, granular material with a high surface area and a low metal content. The end product is said to come as a cylinder-shaped copolymer of benzene and cyclohexene. According to the developer, the catalyst is said to be highly active and selective, and to produce a high yield of cyclohexene at optimal temperatures. The catalyst is said to be stable for at least 500 hours.</p>
		<p>The project has been developed by a Milwaukee-headquartered company called Beddington Catalyst Company. The two inventors are listed as James E. Beddington and John C. Weller. The project is said to be in the early stages of development, with a partner investor.</p>
MCP 11-18-78	Bitumen-rubber composites (using high-performance composites)	<p>A technology has been developed to produce bitumen-rubber composite materials. At the core of the technology is the use of a high-performance composite material, such as carbon fiber, to reinforce bitumen under certain thermal-mechanical conditions. The composite is said to provide a significant improvement in the mechanical properties of the bitumen-rubber composite with improved physical characteristics. The cost of the composite is said to be competitive with that of the raw bitumen.</p> <p>The technology comes from specialists in petrochemical and rubber technology, and is said to be in the early stages of development. There is no information at this stage regarding patents. The team consists of two inventors, and the project is said to be in the early stages of development, with a partner investor.</p>
MCP 11-18-79	New bitumen modifier based on oxidized rubber composites (using high-performance rubbers/composites)	<p>A technology has been developed to produce an oxidized rubber composites modifier that has been developed to reduce the viscosity of bitumen. The modifier is said to be composed of oxidized rubber and bitumen asphaltene. The modifier is said to be a high-performance composite material that can reduce the viscosity of bitumen by as much as 50 percent. The team consists of two inventors, and the project is said to be in the early stages of development, with a partner investor.</p>

Краткие информационные справки и полные отчеты для международной нефтяной компании (2017 – 2020 гг.)

Company Information		IT ALIVE	
Category	IT Holding	Category	Information
Technology	Information Technology, IT Consulting	Company Stage	Startup
Segment	A large computer hardware and software platform	Established	2017
Contact	New York, Chicago, San Francisco, Boston	Address	Monterey, Alaska
Technology Description		Technology Information	
<p>The Project We have a cognitive computing system that can analyze and predict future trends in the financial industry.</p> <p>Our system can analyze and predict future trends in the financial industry. This allows us to provide our clients with accurate and reliable predictions for the future. This can help our clients make better decisions and increase their profits.</p> <p>Our system is capable of analyzing a wide range of financial data. This includes historical data, current data, and future data.</p> <p>The technology is designed to be user-friendly, efficient, and reliable. It is also designed to be user-friendly, efficient, and reliable.</p>			
Strengths			
<ul style="list-style-type: none"> Intelligent analysis Accurate predictions Efficient and reliable Wide range of data analysis User-friendly interface 			
Weaknesses			
<ul style="list-style-type: none"> High cost of implementation Dependence on data quality Complex system Requires specialized knowledge May not be suitable for all industries 			

Детальный отчет для консалтинговой фирмы (2017-2018 гг.)

Образец сверстанного цветного дайджеста

Нами создана база данных, содержащая более 2000 команд НИОКР и стартапов из стран СНГ, Балтии и Восточной Европы

Наши успешные проекты в области защиты интеллектуальной собственности и коммерциализации передовых технологий

- В Университете Лобачевского в рамках деятельности нового Центра коммерциализации технологий созданы 22 предприятия по производству биомедицинских устройств (2013 – 2017 гг.)
- Томский проект плазменных лазеров принят в космический кластер Сколково, а затем продан частным инвесторам (2016 г.)
- Найденный нами специалист в обучении VR/AR-технологиям принят на работу в одну из четырех ведущих консалтинговых компаний мира (2017 г.)
- Разработана «посевная» акселерационная программа по заказу международной консалтинговой компании (2018 г.)
- Найденный для азиатского производителя электроники проект по альтернативной энергетике проинвестирован (2019 г.)
- Собрана группа разработчиков новых композитов для международной нефтехимической компании (2020 г.)



Ежемесячный информационный
бюллетень для азиатского производителя
электроники 2015 – 2020 гг.

**Мы ищем партнеров в сфере энергетики, нефти и газа, химии, консалтинга и
электроники**



ПРОБЛЕМА:

- 1) Профессора университетов имеют множество инновационных идей, но мало бизнес-решений
- 2) Существующие инновационные экосистемы неэффективны в оценке коммерческой ценности новых научных идей
- 3) Слишком много низкотехнологичных проектов, недостаточно глубоких технологических решений, решающих проблемы бизнеса и промышленности

Ведущие предприятия нуждаются в решениях фундаментальной науки для решения сложных задач и вынуждены искать и покупать дорогостоящие международные «готовые» решения

- Космонавтика - Минералы
- Горное дело - Телеком
- ИТ/Зондирование - Биомедицина
- Фармацевтика - Энергетика

Создание нового Центра коммерциализации технологий в Алматы

Закон Бэя-Доула 1980 г.



РЕШЕНИЕ:

Proof of Concept (POC) фокусируется на оценке и максимизации коммерческой ценности интеллектуальной собственности университетов

Внедрение РОС в местные инновационные экосистемы по всему миру имеет проверенный опыт в разработке успешных проектных групп в области глубоких технологий



Модель развития сети РОС в США и за рубежом

1. Формирование новых консультативных советов

Industry Advisory Board Отраслевой Консультативный Совет



BOSCH
Разработано для жизни



2. Сеть венчурных наставников



3. Введение новых событий



4. Развитие нового инновационного коридора



5. Создание новых программ корпоративного венчурного капитала



План первоочередных мер на июль

Пошаговый подход

I. Создание официальной группы экспертов AlmaU ТСС (15 июля 2022 г.)

Команда ТСС начнет собирать проектные заявки от научных и академических институтов Алматы и Казахстана, которые заинтересованы в привлечении промышленных партнеров и соинвесторов, и начнет их оценку для своей новой программы Fall Deep Tech Acceleration Program.



II. Создание отраслевого консультативного совета ТСС и «Клуба» профессиональных ассоциаций сети венчурных наставников ТСС (15 августа 2022 г.)

Консультативный совет выявит конкретные отраслевые проблемы и сформулирует их в виде технологических задач, которые будут представлены местному академическому и научно-исследовательскому сообществу, а Венчурный клуб обеспечит наставничество и коучинговую поддержку на ранних стадиях для выбранных проектов ТСС.



III. Запуск программы ТСС Deep Tech Accelerator (26 августа 2022 г.)

ТСС организует программу, чтобы объявить о новой программе TCC Deep Tech Accelerator Program для академических, инвестиционных, деловых и промышленных предприятий на местном и государственном уровне, а также продолжит проверку новых проектных заявок до 30 ноября 2022 года.

IV. Начало программы Deep Tech Accelerator (February 1 – March 30, 2023 г.)

Команда ТСС проведет программу в течение шести недель, подготовив проектные команды к бизнес- и финансовому моделированию, построению команды, переговорам с промышленными партнерами и инвесторами.



V. Заключительный демонстрационный день ТСС Deep Tech Accelerator (15, April 2023 г.)

Команда ТСС проведет программу в течение шести недель, подготовив проектные команды к бизнес- и финансовому моделированию, построению команды, переговорам с промышленными партнерами и инвесторами. ТСС продолжит поддерживать переговоры по проекту после представления Demo Day.

Извлечение выгоды из предпринимательских инноваций



г. Алматы, ул. Розыбакиева, 227

almau.edu.kz

+7 (727) 313 30 40

+7 (727) 313 30 90 (93)



@almau_edu



@almau_edu



facebook.com/almau.edu/



Almaty Management University (AlmaU)

Увеличение ценности предприятия в неспокойные времена